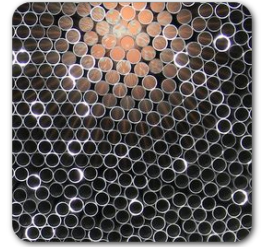


Die Standard-Metallwerke ist ein mittelständisches Unternehmen, das mit 350 Mitarbeitern Präzisionsrohre aus Aluminium und Kupfer, sowie Rohrkomponenten für Leitungssysteme für die Geschäftsfelder Automobil, Industrie, Solar, Luftfahrt und Kälte-Klima produziert.



Zur Verstärkung unserer Abteilung Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n

ACCOUNT MANAGER (M/W)

IHRE AUFGABEN:

- Ermittlung von neuen Absatzpotentialen für unsere Produkte
- Akquisition von Neukunden sowie Auf- und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Repräsentation des Unternehmens und Erstellung von Kundenpräsentationen
- Systematische Betreuung eines bestehenden Kundenstammes
- Erstellung von Angeboten und Führen von Vertragsverhandlungen
- Mitwirkung bei Projekten in Zusammenarbeit mit unserem Bereich F & E
- Permanente Marktbeobachtung und Ausarbeitung von kundenorientierten Vertriebsstrategien
- Ergebnisverantwortung für den zugewiesenen Kundenstamm

IHR PROFIL:

- Technisches und/oder betriebliches Studium, mehrjährige Berufserfahrung wünschenswert
- Fundierte Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte, idealerweise im OEM/First Tiergeschäft
- Englisch Verhandlungssicher
- Souveränes Auftreten, ausgeprägtes verkäuferisches Talent und hohe Kundenorientierung, Teamfähig
- Erfahrung im Umgang mit den Portalen der Automotiveindustrie wünschenswert
- Reisebereitschaft, auch außerhalb Deutschlands

WIR BIETEN:

eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem mittelständischen Unternehmen mit offener Kommunikation und gutem Betriebsklima. Alle weiteren Einzelheiten wollen wir einem persönlichen Gespräch vorbehalten.



FÜHLEN SIE SICH ANGESPROCHEN?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühesten Eintrittstermins an:

Standard-Metallwerke GmbH
Personalwesen, Rustige Straße 11, 59457 Werl

oder per E-Mail: bewerbung@standard-metall.de